

مفهوم الترويج ونظرياته

لقد ازداد الاهتمام ببرامج الاستجمام والترويج عن النفس بعد الحرب العالمية الثانية في الدول المقدمة والدول النامية بسبب التقدم التقني والقوانين والتشريعات الحكومية الأخلاقية والدولية التي زادت من وقت الفراغ لدى الموظف والعامل وربة البيت، والتي حددت من ناحية أخرى ساعات العمل والاجازات الممدة. هذا بالإضافة إلى الاهتمام المتزايد بربط برامج الترويج بمشاريع التنمية في مجالات التعليم والصحة والاعلام والاسكان والرعاية الاجتماعية والدفاع الاجتماعي مختلف فئات المجتمع.

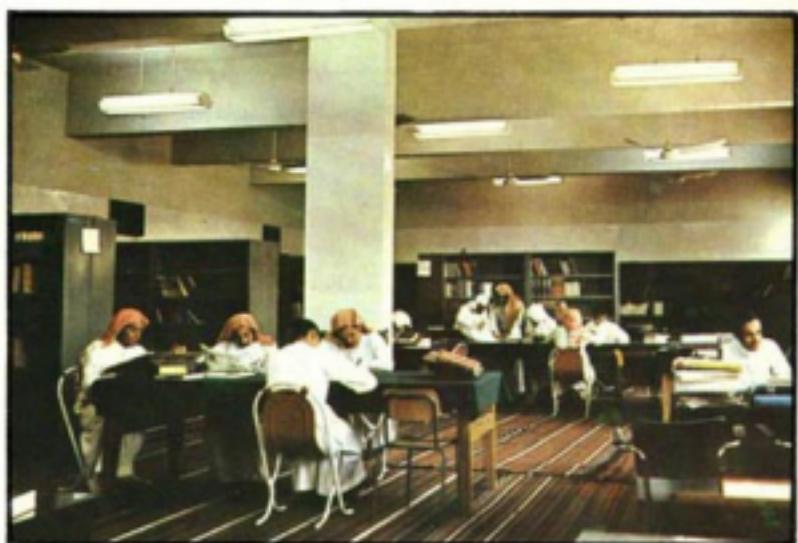
فـ

المجتمعات
المصرية
المعاصرة

بقلم د. اسحق يعقوب القطط

وقد شهدت المدن في العقود الأخيرة تغير المؤسسات الالزمة لمواجهة هذا التحول، والمؤسسات الترويجية في وضعيتها الراهنة فاقدة عن تلبية احتياجات القطاعات السكانية المختلفة.

وقد شهدت المدن في العقود الأخيرة تغير المؤسسات الالزمة لمواجهة هذا التحول، والمؤسسات الترويجية في وضعيتها الراهنة فاقدة عن تلبية احتياجات القطاعات السكانية المختلفة.



تصور شامل ومتكمال للخدمات الترويجية كجزء من عملية التنمية الاجتماعية والاقتصادية.

وكذلك فإن المعينين في الدول العربية يواجهون أهمية متزايدة لخيطط سياسة ترويجية جماهيرية تختلف قطاعات المجتمع وبصورة خاصة في المدن الرئيسية ذلك لأنها أخذت تعاني من الازدحام السكاني والكتافة المرتفعة وقلة المساحات والمرافق الترويجية. كما أن هناك حاجة ماسة للبحوث والدراسات الميدانية لتحليل الوضع الراهن بالنسبة للمساحات الخصصة للترويج العام والأندية وأهليات الخاصة والأنشطة المختلفة بالإضافة إلى دراسات

لقد عقدت الهيئات الدولية (منظمة اليونسكو ومنظمة العمل الدولية ومنظمة اليونيسف) العديد من المؤتمرات بقصد إثارة اهتمام الدول النامية في برامج الترويج عن النفس كمؤسسة مجتمعية Social Institution لها أهدافها وقيمها وبرامجها وعاداتها وتنظيمها وقوانينها ومراحلها وأنواعها ومشكلاتها وتطورها وارتباطها بالمؤسسات الاجتماعية الأخرى مثل الأسرة والاقتصاد والتربية والدين والسلطة. كما اهتمت جامعة الدول العربية في مناقشة الرابع الترويجية بصورة جزئية وفي قطاعات مجتمعية محددة مثل الشباب، الكشافة... الخ. إلا أن حصيلة هذه الجهود لم تصل إلى

وقد اختلف مفهوم الترويج عبر الأزمان وتأثر بالعوامل الاجتماعية والاقتصادية التقنية. فقد أشار أسطولو إلى «حصاد الذات» الذي يشمل التأمل وقمع النفس في البحث عن المعرفة والمنافسة والتبييض الثقافي. ويؤكد عالمان آخران أن الترويج هو «حالة من الوجود وحالة من الشعور منفصلاً عن الزمن»^(٢).

ويشير ديفيد جراري إلى المفهوم الكلاسيكي للترويج على أنه «عمل تأملي جمالي ونفسي وروحيي وفلسفى»^(٣). ويشير تورستان فلين إلى العلاقة بين الترويج والطبقة الاجتماعية حيث تمتلك الطبقة الغنية أكثر من غيرها من وسائل الترويج، كما أشار إلى العلاقة بين الترويج والمهنة والمستوى التعليمي في المجتمع^(٤).

وهناك تعريف آخر ينظر إلى الترويج على أنه «نشاط مميز عن العمل يمارسه الناس في أوقات فراغهم، بعيداً عن الالتزام نحو العمل أو الواجبات الأسرية أو المجتمعية، وبذلك فإن الترويج ضمن هذا المفهوم يؤدي ثلاثة وظائف: الاسترخاء، والتسلي، والتنمية الذاتية.

يهدف إلى تقييم الواقع والوسائل والأدوات والمؤسسات المرتبطة بالترويج بقصد التخطيط على المدى القصير وفي المدى البعيد.

هدف البحث :

يهدف هنا البحث إلى مناقشة ثلاثة موضوعات هي :

- ١ - مفهوم الترويج ونظرياته وأهميته وأسس التي يقوم عليها في المجتمعات الحضرية.
- ٢ - تحليل خصائص المجتمعات وأنماط النشاط الترويجي.
- ٣ - ملاذج البحوث الالازمة وأهميتها في تحضير السياسة الترويجية.

أولاً - مفهوم الترويج ونظرياته وأسسها في المجتمعات الحضرية المعاصرة

(١) مفهوم الترويج :

تعني كلمة ترويج (Recreation) تلهية واستجمام وتزييه وترويج عن النفس وكلمة (recreate) تعني «التفكير وتسلّل للاتساع، أو أنعش واستجم، كما تعني خلق من جديد»^(٥).

وتجدر الاشارة الى عنصر الزمن أو الوقت كما ورد في التعريف المشار اليه. هناك ثلاثة أنواع من الوقت: الأول الدوري أو المتواتر (Natural) أو الطبيعي (Cyclical) والثاني الآلي أو الزمني (Mechanical/Clock) والثالث (Psychological). كل نوع من هذه الأنواع يؤثر في تكيف سلوك الفرد وفهمه لحركة الأفراد الآخرين من حوله.

اما الوقت الآلي فهو الذي تنظم فيه مواعيد العمل والسوق والمكاتب والرحلات والأجزاء والصلوة والصوم والأعمال اليومية والشهرية والسنوية.. أي أنها تعكس العلاقة العامة بين الإنسان والعمل.. وهنا يمكن أن نشير الى «الوقت الصناعي» و «الوقت الأضافي» ونهاية الدوام.. اخ و والساعة التي تشير الى الزمن تنظم حركة الإنسان في الصناعة والمواصلات والمدارس والمساجد والمكاتب والملعب والملاهي.

فإذا نظرنا الى ثمة حياة البدو وأهل القرى نجد أنها تدور حول مواسم الزراعة والرعي والمحصاد ويرتبط نشاطهم بالفترول الأربع التي تؤثر في تنظيم وتكرار أنشطتهم



الحيوية لزاولة العمل - أي أن الترويج يعتدّ وسيلة لغاية وليس غاية في حد ذاتها.

وقد قدم كراوس مفهوماً جديداً للترويج عرفه بالاتجاه الكلي (Holistic) الذي غير إطار الخدمات الترويجية وألغى الثنائية الفاصلة بين الترويج والعمل الذي أثر في الخرمان من القمع بفرض الترويج -

ويعني هذا المفهوم أن الترويج والعمل عنصران مرتبطان بعضهما لا ينفصلان وأن اعتبار الترويج مجرد نشاط اجتثادي والعمل نشاط انتاجي أصبح غير منسجم مع الاتجاه الحديث الذي يرى أن الترويج عمل انتاجي أيضاً، ولذا فإن هناك ضرورة للتوجيه الفيسي بحيث يتضمن على المجتمع فيما عاليه ويكرّم الترويج مثل القيم التي يضعها المجتمع لتكميل العمل والعمال^(٦).

ومن ذلك يمكن اعتبار الترويج مثلاً لوقت الحر وأنه يوفر امكانية حرية الاختيار. ويمكن القيام بالنشاطات على نطاق واسع بما في ذلك النشاطات الابيجائية والحيوية والتي تسهم في تنمية الذات وتنمية المجتمع ككل^(٧).

وفي المجتمعات البدوية لا تجد الفرق واضحاً بين وقت الترويج ووقت العمل بل يعتبران عمليتين متداخلتين، بينما تجد أن المجتمعات التي تتجه نحو الصناعي تعتبرهما عمليتين متفصلتين بل ومتعارضتين، ذلك لأن وقت العمل ينحصر في تطوير الانتاج، ووقت الترويج يحمل معانٍ الفراغ.

أما الوقت النفسي، فهو الذي يوجه السلوك والأدراك للأحداث التي تدور حول الفرد وتؤثر في استجاباته نحو الفظواهر الطبيعية والاجتماعية واحساسه بوجوده وكيانه^(٨). وهنا تجد فروقاً واضحة بين الشعوب الاسلامية والغربية حيث أن الأولى تؤمن بارتباط الزمن بمعتقدات دينية مثل القضاء والقدر «اعمل لآخرتك كأنك تموت غداً واعمل لدنياك كأنك تعيش أبداً»، أما الثانية فتنتظر إلى الوقت على أساس استئثاره بصورة منتجة على أكبر عائد في أقصر وقت.

ونجد في المجتمعات الصناعية أن الترويج ليس جزءاً من حياة الإنسان بل وسيلة للحياة - أي ذا قيمة عرضية - له أهميته في مساعدة الإنسان على الاسترخاء واستعادة

- (٢) يوفر للفرد والجماعة عائدا جسمانيا ونفسيا واجتماعيا وروحيًا.
- (٣) ذو طبيعة اجتماعية يتقبلها المجتمع ويقرها في: الأطر القيمي.
- (٤) لا يعني الكسل والبطالة.

هذا ولابد من توضيح كل من مفهومي التر裘ع ووقت الفراغ - ففي حين يقصد بوقت الفراغ (Leisure) أو الوقت الحر الذي يتوفر لدى الفرد أو الجماعة، إن التر裘ع (Recreation) يعني النشاطات والأعمال التي يقوم بها الفرد والجماعة خلال الوقت الحر أو وقت الفراغ.

أما بالنسبة للفرق بين مفهومي اللعب (Play) والتر裘ع فنجد أن علماء النفس ينظرون إلى اللعب على أنه سلوك ونشاط الأطفال بينما يعتبر علماء الاجتماع نشاطاً للكبار، في حين ينظر إلى التر裘ع على أنه نشاط يمارسه كل من الكبار والصغار على السواء.

ومن تقدم يمكن تعريف التر裘ع على النحو التالي :

ومن ناحية أخرى فقد أشار شارلز بوشر وزميله ريتشارد بوشر في كتابهما التر裘ع في المجتمع المعاصر إلى مفهوم التر裘ع من الجوانب التالية (٨):

١ - يشمل التر裘ع على أنشطة متعددة يمارسها أفراد المجتمع خلال ساعات الاستجمام.

٢ - تعني الأنشطة التر裘ية التي يجد فيها أفراد المجتمع السرور والرضا.

٣ - تتضمن الأنشطة التر裘ية المشاركة التطوعية من قبل الأفراد والجماعات بناء على الإرادة الذاتية.

٤ - يمارس أفراد المجتمع الأنشطة التر裘ية لأنها توفر المكافأة والعائد من تلقاء نفسها.

و ضمن هذا الاطار فان الكاتبين يحاولان إزالة بعض الغموض حول مفهوم التر裘ع ويشيران إلى أهمية النظر نحو التر裘ع على أنه :

(١) لا يساوى مع العمل - إذ أن البعض يشعر خطأً بأن العمل يوفر درجة عالية من الرضا وكأنه نمط من التر裘ع عنهم.

وهناك نظرية أخرى تناقض نظرية تلك التي تعتبر اللهو «تشاهداً فعلاً لاسترداد الصحة والطاقة والحيوية الجسمية والعقلية ويوفر الراحة والاستجمام بعد العمل» وتتعلق هذه النظرية على الكبار البالغين أكثر من الشباب ذلك لأن معظم اللهو والنشاط الترويخي يحدث في قمة حيوتهم وطاقيتهم الجسمية والعقلية. أما نظرية التلين (Catharsis Theory) فتفق مع نظرية فالض الطاقة حيث تعتبر اللهو صمام أمان للمعاطف والانفعالات الحادة مثل الغضب - وبالرغم من أهمية النظرية إلا أنها لا تفسر طبيعة التروع من ناحية وأن الإنسان في حالة الغضب مثلاً يكرر تجربة للعب بدلاً من الأقبال عليه.

أما النظرية التي تعد أكثر انتشاراً فهي نظرية التعبير الذاتي (Self Expression Theory) وترتبط بطبيعة الإنسان . ويشكّونه العضوي والانفعالاته النفسية وأحاسيسه وعواطفه وقدراته الاستيعابية ورغباته في التعبير عن الذات. وتستند هذه النظرية على أن دافع الحياة هو القيام بعمل أو وظيفة، وأن الاتجاه والسعادة الحقيقية التي يسعى

«التروع هو ذلك الشاطِ الواعي الذي يمارسه الفرد بصورة تلقائية في الوقت الحر (الفراغ) والذي يستهدف تلبية الحاجات الجسمية والعقلية والروحية، والتي تعود عليه بالسرور والرضا في الإطار الاجتماعي وفي ظل القيم الاجتماعية والروحية البناءة». .

(٢) التوجهات نظرية في التروع :

لقد تعددت الآراء والاتجاهات النظرية التي تناولت التروع واللعب إلا أنها ركزت بشكل خاص على الأطفال ولم تعالج موضوع جماهر المجتمع من الأعمار المختلفة.

ومن أقدم النظريات في هذا المجال نظرية «فالض الطاقة» التي تنص على أن الإنسان مشحون بطاقة عضلية بدرجة لا تتمكنه من الخدوء، ولذا فإن اللعب مجرد وسيلة لاستفاده هذه الطاقة وليس له هدف محدد. وهذه النظرية لا تعطي التحليل الكافي إذ يحمل جانب الدافع للعب والتروع الذي لا يمكن قياسه بواسطة الطاقة الفائضة^(٩).

وبالرغم من أن هذه النظرية عامة، إذ أن الإنسان يسعى للتعبير عن ذاته في العمل وفي العبادة وفي التحصيل العلمي وفي الترويج، إلا أنه في الأعمال الثلاثة الأولى غالباً ما يتشدد الجزاء والمكافأة من بعد إنجازها، في حين أن الترويج نشاط يقبل عليه الإنسان من أجل الترويج والتعبير عن الذات.

وتناسب القيم المتصلة بالنشاط الترويجي لدى الفرد بطبيعة وكمية الرضى الذي يحصل عليه من النشاط، وبصفة النشاط على أنه ترويجي مقبول في المجتمع لأن معظم الأفراد قد حصلوا على حuirات مرضية من هذا النشاط. وقد أشار أحد علماء التحليل النفسي إلى أن الترويج يمكن في المشاركة في إعداد وصناعة وتكوين النشاط وليس في الأشياء الجاهزة والتي تصل إلى الفرد بصيغتها المتباعدة^(١٠).

(٣) في سosiولوجية الترويج:

أشار بعض علماء الاجتماع إلى أهمية الترويج إلى جانب العمل في التطور الحضاري وعدم الاغتراب، وأول ما نشر في أهمية الترويج كان في كتاب تورستون فيلين عام

وراءها الناس في جميع أعمالهم وبخواصهم يتحقق عن طريق أداء الأعمال والوظائف». وأنحدر النظرية بعن الاعتقاد أن أحاط الأفعال التي يسعى الإنسان لتحقيق الابتهاج بواسطتها تعتمد على امكانياته الطبيعية وحالته الصحية واتجاهاته وسلوكه. كما تتأثر اتجاهات الفرد نحو النشاط والرضى الذي يسعى لتحقيقه بكلمة العطاقة المترفة لديه وتنوع الرغبة سواء أكانت تهدف إلى الأشياء العاطفية أو العقلية أو الروحي أو الجسدي - فنجد أن الإنسان في وقت ما يرغب في ممارسة النشاط الشاق أو يشد الاستجمام والراحة في وقت آخر - وتجده في بعض الأحيان يسعى وراء المغامرات في حين يتجه نحو الأصدقاء القدامى في حالات أخرى.

وباختصار فإن هذه النظرية ترى أن الترويج غط من النشاط ومحاولة يسعى الإنسان للتعبير عن ذاته نتيجة لترعنه نحو الحركة واستخدام طاقاته وامكانياته لأقصى حد ممكن - وعن طريق الترويج يجد الإنسان مجال تحقيق رغباته في التحصيل، والابداع، وكسب ثقة الآخرين ونيل استحسانهم والتعبير عن مكامن شخصيته^(١١).



الجماعية غير الأسرية. وقد أثر هذا الكتاب على بحوث الترويج التي اخذت آراء رسمان محوراً للتحليل^(١٣). كما أجريت العديد من الدراسات والبحوث في أوروبا ودول الكتلة الشرقية حول الترويج في الخمسينات والستينات.

أما في البلاد العربية فقد أجريت دراسات مسحية حول النشاطات الترويجية بأنواعها المختلفة على شكل تقارير احصائية ووصفية أكثر من أن تكون ذات مدلول تحليلي اجتماعي تناولت العلاقة بين الترويج والمتغيرات الاجتماعية والاقتصادية والثقافية.

ومن الدراسات الامامية التي أجريت في مجال علم الاجتماع الترويجي والتي أسهمت في ظهور عدد من الاتجاهات الأمريكية تلك التي تناولت دراسة الترويج من حيث علاقته بالعمل والأسرة^(١٤) والدين^(١٥) والسياسة^(١٦) والثقافة^(١٧).

كما يرى علماء الاجتماع أن للترويج وظائف وأهدافاً اجتماعية وثقافية ونفسية واقتصادية ودينية وسياسية في المجتمعات الحضرية.

عام ١٩٩٩ «نظرية الطبقة التي تتمتع بالترويج» حيث حل سلوك البرجوازيين في السعي للرقى الاجتماعي. وأسهم في الاهتمام بالدراسات الميدانية تحديد ساعات العمل الرسمية بباقي ساعات. وفي عام ١٩٢٥ اتخذت الحكومة السوفيتية سياسة رسمية تجاه تنظيم الترويج. وفي عام ١٩٢٤ نظم مكتب العمل الدولي أول مؤتمر علمي لمناقشة وقت الفراغ عند العمال.

وفي عام ١٩٣٧ أجريت أول دراسة للنشاطات الترويجية التقليدية والعصرية في مجتمع المدينة الأمريكية^(١٨). وطبيعة تنظيمها.

وبعد الحرب العالمية الثانية اخذ علم الاجتماع الترويجي بعدها جديداً ومعان جديدة مثل الاهتمام بالمجتمع الجماهيري والاستهلاك الجماهيري، وأهم انتاج علمي ظهر عام ١٩٥٥م باسم الجمهور الوحيد *Lonely Crowd* حيث أشار إلى أن تطور الإنسان من مرحلة الاتجاه الذاتي الذي تحكم فيه القيم التقليدية والمعايير الأسرية والقبلية إلى مرحلة الاتجاه الاجتماعي الذي يتاثر بوسائل الاعلام الجماهيري والمعايير

تساعد في توفير المجالات للتعبير عن الشعور والنفس وتلبية الاحتياجات النفسية وتكوين الشخصية والتخفيف من حدة الاغتراب في المجتمعات الحضرية.

ويؤدي الترويج وظيفة اقتصادية وهامة مباشرة وغير مباشرة أما المباشرة فتمثل في تنظيم الانفاق وتنشيط الانتاج والتجارة المتصلة بأدوات الترويج البحرية والبرية والداخلية والخارجية وزيادة فرص العمالة في مجالات الخدمات الترويجية (التدريب والتعليم والاشراف وادارة البرامج والمشروعات... الخ) والانعاش الاقتصادي بصورة عامة، أما الوظيفة غير المباشرة فتمثل في تموي القدرة لدى الموظف والعامل وربة البيت على السلوك الانساجي والاسهلاكي، فان الراحة والاستجمام ومراعاة أعمال حية للنفس تساعده على رفع الروح المعنوية والاقبال على العمل والانتاج.

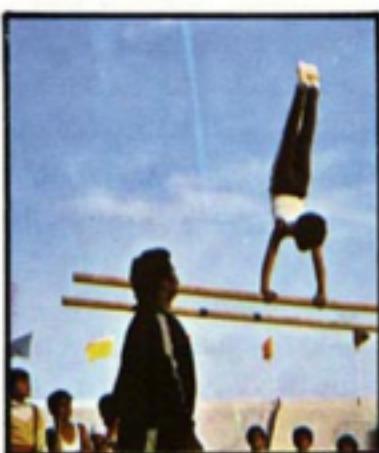
والوظيفة الدينية للترويج تزيد من الامان بالله خالق الكون وتعمل على توثيق عرى الصداقة والأخوة والتعاون بين أفراد الأسرة من ناحية وذوي القرى والمجتمع، بالإضافة إلى أن مراعاة النشاط الترويجي في التأمين والتفكير يعمل على تعميق الامان.

وحتى يؤدي الترويج هذه الوظائف بدرجة عالية من الفعالية لابد من تكوين المؤسسات التحتية Infra Structures بما في ذلك القوانين والقرارات والهيئات والجمعيات ومراكم تدريب القيادات والعاملين ومراكم البحث والدراسات ومكاتب الدعاية والاعلان وبرامج الاذاعة والتلفزيون والصحف، بالإضافة إلى تكوين الاتحادات والجمعيات الترويجية على المستويات المحلية والإقليمية والدولية^(١٨) كما يأخذ البناء الهيكلي والقيمي لهذه المؤسسات بما يتمشى مع الوظائف المشار إليها.

وتشمل الوظيفة الاجتماعية للترويج والتفاعل بين الأفراد والجماعات في الطبقة الاجتماعية الواحدة وبين مختلف الطبقات كما تسهم في تخفيف اهوة التي تفصل بين الأقليات العرقية والدينية وتزيد من الشعور بالمسؤولية بين الشباب والأطفال وكبار السن في إطار النشاط الجماعي والمجتمعي.

أما الوظيفة النفسية التي يؤديها الترويج فتمثل في إتاحة الفرصة للفرد للاتقاء مع جماعات اللعب والهوايات والأندية، كا

- السن وللذكور في المجتمعات الحضرية تحت إشراف قيادات تتمتع باخبارية والكفاءة.
- ٢ - تمية الموارد والبرامج الترويحية على مستوى المتعلقة أو التي في الواقع القريبة من السكان المستفيدين من هذه البرامج.
- ٣ - أن تنظم البرامج بحيث يمكن المشاركة فيها على مدار السنة.
- ٤ - بناء وتحفيظ مراافق للترويح الداخلي والخارجي ضمن مشروعات تحديث المدن والاهتمام بالملاعب والساحات الترويحية وتوفير المترreas.



أما الوظيفة السياسية فتمثل في تنمية الطاقات البشرية وتوثيق أواصر التعاون العربي والدولي عن طريق المشاركة في الأحداث والمهرجانات والمبادرات الأقلية والدولية، بحيث تزيد في التقارب بين الأمم والشعوب، كما أن الشعب الذي متوفّ له مجالات الترويج ومارسها يرسم بالحبيبة والاتاجية مما يسهم في التطور الحضاري والثقافي.

(٤) أسس الترويج الحضري :

إن الأسس التي تحاطط بموجها الشاطئات الترويجية في المجتمع الحضري تستند على القيم الإنسانية من ناحية وعلى الموارد والامكانيات البشرية في مختلف مراحل التغيير والتتطور الذي تشهده المجتمعات، وفي ضوء الغزو الحضري السريع واكتظاظ المدن بالعمران والسكان فتردد الحاجة إلى مبادئ، تأخذ إطاراً مختلفاً البرامج والمشروعات الترويجية على المدى القصير وفي المدى البعيد، ومن أهم هذه الأسس :

- ١ - التأكيد على توفير البرامج الترويجية لجميع الطبقات الاجتماعية وختلف قنوات

- ٦ - أن يتعرض كل طفل لأنواع النشاطات التي تساعد على التعلم العقلي والوجداني والاجتماعي والجسمي والروحي وتتوفر له الفرصة لاكتشاف الحالات التي توفر له إثبات حاجاته المتنوعة بطريقة ايجابية.
- ٧ - مساعدة الفرد على اكتساب الخبرات التربوية المتنوعة لتجنب الشعور بالملل والضجر سواء الداخلية أو الخارجية وتوفير الفرصة لصنع الأشياء ذات الطابع الجمالي سواء في الخط أو الشكل أو اللون أو الصوت أو الصورة أو النحت أو الرسم والاستماع باتساع الآخرين^(١٩). وكذلك مساعدته في تطوير عادات منشطة في أوقات خارج العمل الرسمي والتفاعل مع المقومات الطبيعية (الشمس والماء والنبات والبحر والبحيرة والأشجار...) وتكوين هوايات متنوعة.
- ٨ - يقضي الفرد ستة من كل عشر سنوات من حياته في والحداثة العامة وتطوير مظاهر الطبيعة في ضواحي المدن لجذب السكان للحركة والنشاط الخارجي مختلف فئات المجتمع الحضري.
- ٩ - التنسيق بين البرامح التربوية للقطاعين الخاص والعامل من خلال جنان محلية باشراف ادارات البرنامج التابعة للبلديات والأفادة من الرعاية الاجتماعية وخدمة الجماعة كوسيلة لمساعدة الفرد والجماعة حل المشكلات وذلك التي تتصل بالجماعة والتوعي في استخدام امكانيات المدارس لأغراض تربوية.



- التي يمكن لكل فرد في مختلف المهن والأعمال والأديان والأجناس والمستويات العلمية أن يمارسها سواء باستخدام الخشب أو اللدائن أو المعادن والأقمشة والورق، وكثيراً ما تجمع هذه الألوان من النشاط الكبير والصغر في الأندية والجماعات، ويزداد الابهاج كلما كانت المواد المصنوعة تتصل بعضها في الاستخدام من ناحية وترتبط بالنشاط الذي يمارسه الأفراد بأنفسهم مثل صناعة القوارب والطائرات الورقية والتغطيز والزهور والملابس.
- ٩ - الراحة والاسترخاء والتأمل هي في حد ذاتها أشكال من النشاط الترويحي يجب أن لا تهمل لحساب النشاط الترويحي الحيوى.
- ١٠ - أن اشباع حاجات الفرد تتأقى من انجازه والمشاركة مع الآخرين في تحقيق ذلك.

أما الرحلات إلى الملاهي والمصانع والخلفلات الموسيقية مثلاً فأنها توفر للفرد الفرصة للالستماع بما أنتجه الآخرون من إبداعهم.

(٢) الزمالة والصداقه :
 إن الإنسان اجتماعي بطبيعته، وحيث أن العديد من النشاطات الترويحية هي جماعية أو مع الآخرين فأنها تلبي حاجة الفرد نحو الرفاق والمعارف وإقامة العلاقات الاجتماعية والتعاون مع الآخرين. ونجد أن الشباب والكبار يتوجهون نحو مراكز النشاط الذي يحقق لكل منهم التفاعل الاجتماعي مع أقرانهم.

تناول الطعام ولذا فإنه ضروري لجعل هذه الفترة مشترقة وهنية ومناسبة اجتماعية في الوقت ذاته.

٩ - الراحة والاسترخاء والتأمل هي في حد ذاتها أشكال من النشاط الترويحي يجب أن لا تهمل لحساب النشاط الترويحي الحيوى.

١٠ - أن اشباع حاجات الفرد تتأقى من انجازه والمشاركة مع الآخرين في تحقيق ذلك.

ثانياً - تصنيف النشاط الترويحي :

إن تصنيف النشاط الترويحي يخضع، في الواقع، لدرجة الرضاء الذي يسعى الأفراد إلى تحقيقه من المشاركة والمارسة لهذا النشاط. ويمكن تصنيف الأنشطة الترويحية بناء على هذا الأساس إلى التالي :

(١) الابهاج في الانتاج والإبداع الذاتي :

إن أنماط النشاط الذي يمكن أن يتحقق الإبداع هي المهارات الفنية

(٤) الاحساس بالانجاز :

كثير من الناس لا يتحققون هذا الاحساس في نطق العمل والوظيفة خجد انهم يسعون نحو النشاط الترويحي لتحقيقه، وكثيراً ما يجدون حاجة الى الطريقة والوسيلة لتحقيقه. إن إرضاء واسطاع الحاجات الإنسانية غالباً ما يرتبط بالنشاطات التي تسمى بالطابع التنافسي مثل الألعاب والرياضة الجماعية كتحقيق الانتصار في الدورات والتقدم في الحصول على الجوائز للمباريات والمهرجانات السنوية والفصصية والدورية.

وهناك علاقة وثيقة بين الاحساس بالإنجاز في إطار النشاطات الترويحية والمكانة (الدرجة، الترتدة) التي يضفيها النشاط على الأفراد في المجتمع. ومثال ذلك تكريم الرياضيين والفنانيين والكتاب والموسيقيين والناحات والرسامين والحرفيين، اذ أن ذلك يسهم في اثارة الحماس للمشاركة والرغبة في الانجاز.

(٥) استخدام القدرات العقلية :

يتجه العديد من الأفراد نحو النشاطات الترويحية التي تتيح لهم فرصة الراحتة العقلية مثل الاجتماعات والندوات والمناظرات

وتشغل الرغبة في النشاطات المجتمعية في المجتمعات الخلية ومناطق المدن الطبيعية مثل الحفلات الموسيقية والرقص الشعبي وكذلك في الألعاب التي تتطلب تكوين الفرق والجماعات مثل المباريات الرياضية المتعددة وبرامج الأندية في ضواحي المدن المختلفة.

(٣) المغامرة والخبرات الجديدة المشيرة :

إن الأطفال عبارة عن علامات استفهام حيوية ومحركة تسعى لكسب المعرفة والخبرة الجديدة. إن روح المغامرة هي التي تدفع، ولو بصورة جزئية، الإنسان لقبول تحديات الطبيعة، مثل تسلق الجبال واكتشاف النباتات والحيوانات البرية والبحرية والتعرف على مناطق جديدة وتصویر المناظرة النادرة وجمع التحف والصادف..

ومثل هذه الأنشطة تتيح الفرصة لسكان المدن بفهمهم المختلفة للحركة لما وراء حدود المنازل والأندية إلى آفاق جديدة و بعيدة تثير في أنفسهم روح المغامرة وحب الاستطلاع والاكتشاف. ولتحطيط هذا النط من البراجم الترويجية يجب أن تتضمن التوعي والمغامرة والمجاجأة حتى تعمل على جذب الأفراد والجماعات.

المدن تتيح الفرصة للمشاركة الوجدانية الجماعية.

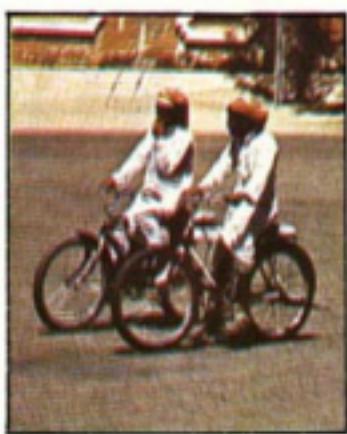
(٧) الاستمتاع بالمناظر الخلابة:

ان جمال الطبيعة والمناظر ذات المخصائص الفريدة مثل الحدائق والزهور والأعمال الفنية والنحت والتصوير وأعداد مناظر المسرح وتنظيم الساحات العامة والأشجار ونافورات المياه تغتنى بعض الحالات التي تحقق جانباً من حبِّ وشوق الإنسان إلى اشباع الجوانب الجمالية في نفسه. وربما كانت متاحف الفنون والنحت وحدائق الزهور والبحيرات الطبيعية والاصطناعية أمثلة لما يمكن توفره لسكان المدن.

والألعاب الأخرى مثل الشطرنج والجودج والموسيقى ودراسة الطبيعة والاخبار في القوارب الشراعية الآلية - والنشاط الأخير مثلاً يتطلب معرفة الرياح والأمواج وألات القارب والسرعة والتحكم في القيادة والسرعة.. أي أن هذه النشاطات تتطلب المقدرة على التعرف على البذائل والحكم عليها كما تتطلب البقضة الذهنية، وتحقق هذه الخط من النشاط الترويحي الناجح إذا ما تم تنظيمه في إطار جماعي.

(٨) الخبرات الحركية للحواس :

يزداد اقبال الفرد على نوع النشاط الترويحي الذي يولد وتحرك حواسه بطريقة ايجابية، سواء كان ذلك في المشاركة أو الاستئثار والمشاهدة مثل الانفعالات التي تحدث في مباريات البطولة (الملاكمات، كرة القدم، المصارعة...) أو الآلة عندما يصل الفرد في مطالعة القصص البوهيمية والعاطفية. وتحريك حواس المشاهدين والمشترين في النشاط الترويحي في بعض مراحل التحدث أو الرابع (مباريات التجديف، الجزء الأخير من مباراة كرة القدم.. الخ) - أن تنظيم مثل هذه الأنشطة في



(٨) الشعور تجاه الآخرين :

ثالثاً - العوامل المؤثرة في مكانة الترrogen في المجتمعات الحضرية:

يبلغ سكان الوطن العربي حوالي ١٤٢ مليوناً عام ١٩٧٤م يعيش أكثر من ٤٨٪ منهم في مدن ذات عدد يصل إلى ٢٠,٠٠٠ من السكان فأكثر ويصل معدل الزيادة السنوية للسكان ٣,٦٪ ويزيد سكان الحضر بمعدل ٥٪ أي أن النمو الحضري يسبق النمو السكاني وإذا ما استمر هذا الاتجاه فإنه يشكل خطورة على التوازن السكاني بين الماء والحضرية^(٢٠) والريفية. وقد ارتفعت نسبة سكان الحضر خلال

غالباً ما تقترب الخدمة بالشخصية والواجب الأخلاقى والاحسas بالواجب وهذه الخصال في حد ذاتها تسير جنباً إلى جنب مع طبيعة الترrogen، وخدمة الآخرين وتعمل مثراجاً للدعافع الخيرية للأفراد والجماعات مثل المشاركة في حملات التبرع، وعمل الخير، والتبرع بالدم، والحملات الصحية والخدمات الأسرية ورعاية الأطفال والشباب وأغاثة على أملاك ومراقب البلديات والخدمات العامة... .



والاردن (٪٤٣) والمغرب (٪٣٧,٩) والبن الجنوبي (٪٣٥,٨) والسودانية (٪٣١) ولبيا (٪٢٩,٨).

٣ - تحضر منخفض ويشمل كلاً من: موريتانيا (٪٢١,٧) والسودان (٪١٣,٢) ويسقط وعمان (٪١٠) والبن الجنوبي (٪١٥,٢) (٣١).

ان هذه التصنيفات لا تعطي الصورة الشاملة للتطور الحضري الذي شهدته الدول العربية من حيث طبيعة الحياة والثقافة والقيم والعمان والصناعة.. بل تعكس التفاوت في المحو الحضري الذي يعكس بالضرورة على سياسات التخطيط للمجواه العربي والجوانب الأخرى ومنها الخدمات الترويحية.

وقد شهدت المدن العربية سلسلة من التغيرات التي تؤثر في السياسات الترويحية في المجتمعات الحضرية المعاصرة ومن العوامل التي أسمحت في التغير وهو أثر في الترويج ما يلي :

(١) أن نحو المدن بمعدلات مرتفعة أثر على اكتظاظ السكان

ربع القرن الأخير في جميع الدول العربية لعدة أسباب منها عوامل الجذب إلى مراكز المدن خاصة المدن الرئيسية والعواصم بقصد العمل والتعلم والانقطاع من الخدمات الثقافية والتربوية، وعوامل العزف التي تدفع بسكان البايدية والريف باتجاه المدن بسبب انخفاض الدخل من الزراعة وتربية الحيوانات وأنماط تملك الأرضي بالإضافة إلى تحكم القيم القبلية والعشائرية في الأنشطة الاجتماعية المتصلة بالرجل والمرأة.

ويمكن تصنيف الدول العربية حسب معدلات التحضر أي نسبة سكان الحضر إلى ثلاثة أنماط رئيسية (حسب احصاءات عام ١٩٧٤).

١ - تحضر مرتفع ويشمل: الكويت (٪٩٠) والبحرين (٪٧٨,٥) وقطر (٪٧٦) ودولة الإمارات (٪٦٤,١) ولبنان (٪٦٤) والعراق (٪٦٢,٦) والجزائر (٪٥٢).

٢ - تحضر متوسط ويشمل كلاً من: تونس (٪٤٨,١) سوريا (٪٤٥,٣) ومصر (٪٤٤,٣)

للوسائل الترويحية أكثر من سكان الريف والبادية، إذ أن سكان الريف والبادية يقومون بنشاطات وعمليات معظمها في الحقول والساحات وخارج المنازل. في حين أن سكان المدن بحاجة إلى نمط من النشاط يتطلب الجهد الجسدي للتعرض عن النمط الحياتي الذي يتعطل قضاء وقت طويلاً بين جدران المكتب أو السيارة أو البيت. وهذا يضيف على إدارات المدن أعباء جديدة وعلى درجة كبيرة من الأهمية.

(٤) العطور التقني - لقد أتت العطور التقني في توفير المواد والسلع والأدوات والآلات التي تساعد الإنسان على تنمية مطالبه في السكن والمواصلات وأداء الأعمال والمعلومات والحركة، وقد أثرت هذه الاختزاعات على زيادة أوقات الفراغ وأوجدت وسائل جديدة للترويج - ألعاب، معدات الخيمات، (الترانزستور)، (اليوناغاز) والثلاثجة وغيرها كما أوجدت الوقت الإضافي من جراء

ارتفاع معدلات التحضر بحيث أصبح العديد من المدن العربية متحضرة أكثر من اللازم (مثل بغداد، القاهرة، عمان، دمشق) ويعني ذلك أن الخدمات الحالية الصحية والمواصلات والاسكان والأمن فاصلة عن تلبية احتياجات هذه الأعداد المتزايدة وظهرت مدن الصفيح والعشش حول المدن الرئيسية - وتعاني الخدمات الترويحية من ازدحام السكان والعمران معاً.

(٢) يعني التخلط الحضري معالجة المشكلات الآتية الناجمة عن التحضر السريع ويرتكز الاهتمام على الجوانب المادية والعمارية أكثر من إبراز التواهي الجمالية وخصائص البيئة الطبيعية التي تشكل عصب التروع الجماهيري.

(٣) إن للمدن طابعاً مميزاً للترويج وكذلك لكل طبقة اجتماعية نمط ترويجي خاص بها والتحضر يؤثر في التنظيم الطبيعي. ويحتاج سكان المدن



الختصار الزمني في عملية
إعداد الطعام وتنظيف المطب
والآلات... إلخ.

(٦) زيادة الدخل وتنوع
إمكانيات الكتب وتحسين
الوضع المادي - كل ذلك
ساعد على الاتجاه نحو
الترويج، ولذلك أثر على
معدلات الإنفاق ومحالاته، إذ
كان معظم دخل الفرد في
مطلع القرن التاسع عشر
يصرف على المسكن والملابس
والغذاء في حين أصبح جزءاً
هاماً من الإنفاق الأسري
بنصوص للتعليم والترويج
والرحلات.

(٧) ان التقدم السريع الذي
شهدته وسائل الاتصال
الجماهيري (الصحف
والطباعة الملونة وأفلام
والكتب والأقاعة والتلفزيون)
بالإضافة إلى تقدم وسائل
المواصلات البرية والجوية
والبحرية الحديثة ولدت الرغبة
 لدى سكان المدن في الاتجاه
 نحو الترويج بأشكاله وتقليعاته
 المختلفة (كمشاركون
 ومشاهدين) وفي أماكن
 خارج المدينة بل وفي الدول
 الأخرى مثل المعارض
 والألعاب الآسيوية والعربية
 والأولمبية... وغيرها.

وقد أثبتت النتائج في
التغير في طبيعة استخدام
الطاقة في الاتجاه - إذ كان
الإنسان هو مصدر الطاقة
الرئيسية للعمل أي بمعدل
٨٠٪ في أوائل القرن التاسع
عشر في الدول النامية ثم تحول
تدريجياً إلى الطاقة الآلية وقل
الاعتماد على الطاقة الشمسية
والحيوانية بدرجة كبيرة
وأنخفض إلى أقل من ٣٪،
وان الإهانة الجسدي الذي
كان ملائماً لعامل بسبب
استخدامه لطاقته أصبح الآن
محفظاً بطاقة وحيوه مدة
أطول.

(٨) لقد ارتفعت معدلات أمد
الحياة في المجتمعات النامية
بسبب تقدم الخدمات
الصحية والوعي الغذائي
والرعاية والإرشاد للأمهات
والأطفال في المراحل الأولى من
الحياة. وزيادة العمر تزيد من
نسبة المسنين وتطلب سياسة
ترويجية تختلف الأعمار وعلى
مدار الحياة.

الحضاري؟ إن قلة الوقت
المخصص للترويج لا يتيح
الفرصة أمام تطوير بذائل
ترويجية أو تمهيدها على
المستوى الفردي والجماعي
والاجتماعي.

رابعاً - أهمية البحث العلمي في تنمية الترويج الحضري :

هناك العديد من القضايا
المترتبة بتنمية الترويج الحضري في
هذه المرحلة من تطور مجتمعات
المدن في الدول العربية ويعظمي
الترويج بأهمية قليلة إن لم تكن
معدومة في برامج البحوث والدراسات
النظرية والتطبيقية. إن أن التقارير
الأدارية وحدتها لا تعطي الصورة
الحقيقية لفعالية التنظيم الترويجي
السائد والتي تعالج مختلف جوانب
الترويج وعلاقته بالتنمية الاجتماعية
والاقتصادية.

ويهدف البحث العلمي إلى
تحليل وتشخيص الوضع الراهن
للحدمات الترويجية وتطوير الأسس
والمفاهيم التي تتماشى مع الواقع
الثقافي والقيمي للمجتمعات
الحضرية العربية ثم التعرف على
احتياجات الترويج مختلف فئات

(٨) ظهور وسائل الترويج
التجاري التي أخذت تغزو
المدن على شكل صالات
الألعاب الإلكترونية
والكافينوهات وصالات
الرقص ودور السينما والمطاعم
ومراكز ألعاب الأطفال. إن
هذا النقط من الترويج يشكل
بعها على إدارة المدن لضرورة
توفير شروط الأمن والرعاية
لسكان المدن.

(٩) إن الغالية العظمى من القوى
العاملة في المدن العربية تعمل
بمعدل ٦ أيام في الأسبوع
ويمثلد ٨ ساعات يومياً ويمتد
العمل في القطاع الخاص إلى
فترتين: صباحية لمدة ٥
ساعات ومسائية لمدة ٣
ساعات ويصرف حوالي ٢
ساعة يومياً في الوصول
والعودة من وإلى العمل.
ويتبقي يوم واحد «وغالباً ما
يكون يوم الجمعة» والسؤال
هل يمكن ذلك للاستراحة
والترويج للموظف والعامل
وأفراد أسرته؟ وهل يتتوفر
للعامل العربي الوقت الكافي
واللازم للراحة والاستجمام
لمواجهة تحديات التقدم

لتطوير المفاهيم النظرية
الترويجية والكشف عن
العلاقات بين الترويج
بأشكاله المختلفة والعديد من
المتغيرات الاقتصادية
والاجتماعية والسياسية والدينية
والثقافية والأسرية.

اجتمع وفق المفهوم الشامل لوظائف الترويج النفسية والاجتماعية والروحية والاقتصادية والسياسية - وأهدف النهائي للبحث العلمي هو التوصل إلى السياسة الترويجية التي تحقق للإنسان العربي آماله وطموحاته في التطور الحضاري.

٤) البحوث التقويمية (Evaluative Research)

وتجرى هذه البحوث لتقويم مختلف مجالات الترويج مثل تقويم الخطط والأهداف والبرامج السنوية والفصصية، وتقويم الوسائل والأدوات والأساليب المستخدمة في مجالات الترويج المختلفة ومدى فعاليتها، وتقويم الإدارة والتسيير وتلقيب القيادات ومدى فعاليتها في تنمية النشاط الترويجي، وتقويم الجوانب المالية وكذلك المراقب والمليانى والمسنوهات ووسائل الاعلام والداعية، وكذلك تقويم اثر البرنامج الترويجية المختلفة على قطاعات المجتمع. وأهدف من البحوث التقويمية التعرف على جوانب القوة والضعف في الأهداف والأساليب والإدارة والتوصيل بقصد التطوير

أما أنواع البحوث المطلوبة
و مجالاتها و تنظيمها فتتوقف إلى حد
كبير على الأهمية التي تولتها إدارة
البلديات الحضرية والدول نحو
الترويج و ربطه بخطط و مشروعات
التنمية الاقتصادية والاجتماعية في
المدى القصير و على المدى البعيد.

(أ) أنواع البحوث : هناك ثلاثة أنواع من البحوث العلمية التي تساعد على معالجة العديد من المشاكل التي تواجهها المدن والبيئات الحكومية والأهلية، كما تساند المسؤولين في تحديد مشاريعات العمران وبرامج التنمية وتخصيص الأموال اللازمة لها، وهذه الأنواع هي :

(٤) البحوث الكلاسيكية (Classical Research) التي تسعى

والتحسين لتحقيق نتائج أفضل.

يطلب اجراء مسح شامل للموارد الطبيعية والساحات الخصوصية للترويج بأنواعها ومدى استخدامها على مدار السنة مثل الحدائق العامة والشواطئ وحدائق الأطفال والمنتزهات وحدائق الحيوانات والملاعب وغيرها.

ثانياً : الأندية البدنية والبحرية العامة والخاصة والنشاطات الترويحية التي تظمها المدارس والمعاهد والمؤسسات الحكومية والأهلية ومدى الاقبال عليها.

ثالثاً : دراسات للتعرف على الميل والرغبات الترويحية لدى الشباب والكبار من الذكور والإناث وعلاقة الاجابة على التساؤلات التالية :

(١) ما النشاطات التي غالباً ما يمارسها؟.

(٢) ما النشاطات الثلاثة المفضلة؟.

(٣) ما النشاطات التي تشعر بال الحاجة إلى المزيد من المعلومات عنها؟ والفرص المتاحة لمارستها؟.

رابعاً : القوى العاملة في الترويج

(٣) بحوث العمل : وهي البحوث السريعة الخفيفة التي يلجأ إليها الأداريون وأغفلطون لإيجاد الحلول لمشكلات يواجهونها في مختلف مراحل تعليمي البرامج الترويحية، إن مثل هذه الدراسات تساعد في تحليل العوامل المؤثرة في المشكلة وتزود المسؤولين بالحقائق والمعلومات الالزمة لاتخاذ مواقف عملية تجاه المشكلات.

(ب) مجالات البحوث الالزمة للمرحلة الراهنة: (Action Research)

إذا ربطنا البحوث بمفهوم الترويج الذي ناقشناه سابقاً فإن هناك حاجة ماسة في المرحلة الراهنة من تطور المجتمعات الحضرية العربية لإجراء البحوث بأنواعها المشار إليها في المجالات التالية :

أولاً : تقويم الموارد والامكانيات الطبيعية المتوفرة المطلوبة - وهذا



سياسة استثمار هذه الموارد والامكانيات للترويج الجماهيري.

ثاعنا : دراسة أثر وسائل الاعلام والاتصال الجماهيري على اثارة الاهتمام والمشاركة في الأنشطة الجماعية المختلفة لفئات المجتمع.

قاسعا : تحليل الجوانب المالية وسياسة الانفاق والاستثمار في برامج الحدائق والمتاحف والمعارن والم المشروعات الترويجية، أو ما ينفقه الأفراد والأسرة والجماعات (الأندية والطبيات وغيرها) على الترويج ومدى التغيرات التي خدت في أوجه ومبادرات الانفاق.

عاشرًا : العلاقة بين الترويج والاتساع في الفيالات العلمية والصناعية والتجارية والتربوية واجراء دراسات ومقارنة لأثر الترويج على تنمية الجوانب الاجتماعية والفكيرية والروحية للفئات المختلفة وأثر الترويج على السلوك الاجرامي.

حادي عشر : أنواع وأشكال ومتطلبات البراجم الترويجية للفئات الخاصة مثل المعوقين والأحداث وكبار السن والحالات الخاصة من أجل تطوير المناسبة مع قدراتهم واحتياجاتهم.

ومستوياتها وخبراتها وكلاءها وحاجتها للتدريب - مثل عدد العاملين في مجالات الترويج حسب السن والنوع والمستوى التعليمي والدورات التدريبية، وذلك بقصد التعرف على حجم القوى العاملة وخصائصها وحاجتها للتأهيل ورفع الكفاءة الانتاجية لها، كما أن مثل هذه البحوث تساعد على اعداد القادة والشخصيات في ميادين الترويج المختلفة وختلف الفئات العمرية في المجتمعات الحضرية.

خامسا : تحليل موقف المسؤولين واهتمامهم في تطوير القيم الترويجية مثل اهتمامهم بتطوير القيم السياسية والثقافية، أو أن القيم الترويجية تهدى القيم الأخرى.

سادسا : تحليل العلاقة بين النشاطات الترويجية المختلفة التي يمارسها أفراد المجتمع حسب الطبيعة الاجتماعية والمهنية والسن والنوع والجنسية والتعرف على احتياجاتهم في تطويرها وتنميتها وتحديد متطلبات ذلك.

سابعا : تحليل دور البلديات في دعم البحوث والدراسات الازمة سواء المتصلة بسياسة الواقع وال عمران والمرافق الازمة للترويج أو

تنظيم عملية البحث :

وهو حصيلة تعاون بين الجامعات ومراسيل البحث والمؤسسات الاقتصادية الكبيرة وبلديات المدن بحيث تتضمن جهود العلماء والمتخصصين في القيام بالبحوث الكلية والتقويمية وتحوث العمل وفق خطة عملية يتم تحديدها والتغذى التدابير المالية والإدارية لتنفيذها ونشر نتائجها.

ان المهم في القيام بهذه البحوث تنظيم عملية التسجيل والاحصاء وحفظ السجلات للأدوات ومدى استخدامها على مدار السنة، اذ أن الاحصاءات التي يتم جمعها بصورة دورية تسهم في دراسة الوضع الراهن للخدمات الترويحية

كما أن هناك حاجة ماسة إلى المداخل المتعددة للبحوث الترويحية من قبل فريق من المتخصصين في مجال التربية وعلم الاجتماع وعلم النفس وعلم الاقتصاد وإدارة الأعمال بقصد دراسة الجوانب المختلفة للعوامل المتعلقة بفعالية الخدمات الترويحية وأثارها على الفرد والأسرة والمجتمع من النواحي الاجتماعية والاقتصادية والروحية.

ان امكانيات بلديات المدن العربية الحالية بحاجة الى إنشاء وحدات للبحوث والاحصاء الخاصة بالخدمات الترويحية واعداد التذاكر والحوالات اللازمة لختلف الأنشطة الترويحية.

ان البحث الترويجي في المجتمعات الحضرية مسئولة المجتمع بمختلف هيئاته ومؤسساته العلمية

المصادر

- Joseph Pieper, Leisure; The Basis of Culture, N.Y. Pantheon Books Inc., 1952, P. 79 - 85
- David Gray, «This Alien Thing Called Leisure» in James Murphy - Concepts

- حسن كرامي، الماء، قاموس الكليري - عربي، الناشر، جامعة لونكستر ص ٥٦٣
- Sebastian de Grazia, Time, Work and Leisure, N.Y. Garden City, Double day & Co., Inc., 1964 P.P. 155 - 170.



Congress - National Recreation Association» - in Butler George, (see Footnote "9").

- William E. Cole, *Urban Society*, The Riverside Press 1958. PP. 340 - 341.
- Robert Lynd, Helen Lynd, *Middletown in Transition*. New York, Harcourt, 1959.
- Larabe and Meyersohn (1958), Rosenberg & White (1957), for Mass Leisure and also see Havighurst and Feignenbaum (1959). Wilensky (1964), for Leisure and Culture In Mass Society. Also see Friedman and Riesman, (1964).
- See, Schench 1960 and Anderson 1961.
- See, Pieper, 1948.
- See Lipset et. al. 1956.
- Kaplan 1960 and Dumazedier 1962 and Wilenski 1964.
- International Encyclopedia of the Social Sciences vol 9 N.Y., Macmillan Co., & The Free Press, 1968 PP. 248 - 253.
- of Leisure, N.J. Englewood Cliffs, 1974 P. 3.
- Thorston Bevelen, *The Theory of Leisure Class*, New York, The New American Library. 1953.
- James Murphy, *Concepts of Leisure*, Ill., Prentice Hall, Englewood Cliffs, 1974 P. 6.
- Richard Kraus, *Recreation and Leisure in Modern Society*, N.Y. Appleton - Century Crofts 1971 P. 295.
- Ibid. See Also, Eric Larabee and R. Meyerson (Edit.) *Mass Leisure*, Glenco, Ill., The Free Press. 1958. P. 315.
- Charles A. Bucher and Richard D. Bucher, *Recreation For Today's Society*, N.J. Prentice Hall, Englewood Cliffs, 1974. PP. 4 - 7.
- George D. Butler, *Introduction to Community Recreation*, N.Y., McGraw Hill Book Co., 1959 - PP. 4 - 8.
- Ibid.
- James S. Plant, «Recreation and the Social Integration of the Individual» *Proceedings of the Twenty Second National Recreation*

